

Leitung Vertrieb (m/w/d) industrielle Speziallösungen

(2-174)

📍 Standort: Lippstadt 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Gehaltsspektrum: 90000 - 120000 Euro pro Jahr 📅
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Was Sie erwartet:

Im Rahmen der Personalvermittlung suchen wir aktuell eine **Leitung Vertrieb (m/w/d)** Customer Solutions. In dieser Position übernehmen Sie eine wichtige Aufgabe, die dazu beiträgt, nachhaltige Kundenbeziehungen im technischen Umfeld weiter auszubauen und kundenspezifische Lösungen erfolgreich zu begleiten.

Zu Ihrem typischen Arbeitsalltag gehören die fachliche und disziplinarische Führung des Vertriebsbereichs, die Steuerung technischer Beratung sowie die enge Zusammenarbeit mit Entwicklung, Produktion und Management. Dabei gestalten Sie Veränderungs- und Entwicklungsprozesse im Unternehmen aktiv mit.

Einsatzort: **Region Ostwestfalen-Lippe**

Wenn Sie diese Beschreibung anspricht, laden wir Sie herzlich ein, sich bei uns zum nächstmöglichen Zeitpunkt als **Leitung Vertrieb (m/w/d)** Customer Solutions zu bewerben.

Perspektiven:

Im Rahmen einer Personalvermittlung erhalten Sie bei uns folgende Leistungen:

- Betreuung während des gesamten Bewerbungsprozesses
- Beratung zur beruflichen Weiterentwicklung
- Suche und Vorstellung neuer potentieller Arbeitgeber
- Zugang zu exklusiven, nicht öffentlichen Jobangeboten
- Feedback und Optimierung von Bewerbungsunterlagen
- Erstellung eines hochwertigen persönlichen Profils
- Organisation und Koordination potentieller Arbeitgebergespräche
- Vorbereitung auf Vorstellungsgespräche
- Transparenz und Kommunikation in Form regelmäßiger Updates
- Unterstützung bei Vertragsverhandlungen
- Vertraulichkeit, Diskretion und Datenschutz
- Langfristige Unterstützung: Wir bleiben Ansprechpartner für einen optimalen Start im neuen Job und zur weiteren Karriereentwicklung

Das interessierte Unternehmen bietet Ihnen darüber hinaus:

- Firmenwagen
- Betriebliche Altersvorsorge
- Dienstrad / Bikeleasing
- Familienfreundliches Unternehmen
- Kiosk und Automaten (Kantine in Planung)
- Parkplatz
- Provisionen / Prämien / Bonussystem
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Zusatzkrankenversicherung
- Zuschuss Fitnessstudio

Aufgaben:

- Fachliche und disziplinarische Führung des Vertriebsbereichs (Customer Solutions)
- Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Kundenakquise und -betreuung
- Verantwortung für den Ausbau nachhaltiger Kundenbeziehungen, insbesondere im technischen Umfeld
- Steuerung und Durchführung technischer Beratung bei kundenspezifischen Lösungen
- Analyse von Markt- und Technologietrends sowie Ableitung von Maßnahmen
- Optimierung interner Prozesse in Zusammenarbeit mit relevanten Schnittstellen
- Aktive Mitgestaltung von Veränderungs- und Entwicklungsprozessen im Unternehmen

Besondere Merkmale der Tätigkeit

- Führungsrolle mit Gestaltungsspielraum und strategischer Verantwortung
- Kombination aus technischem Verständnis und vertrieblicher Steuerung
- Tätigkeit in einem internationalen und sicherheitsrelevanten Umfeld
- Enge Zusammenarbeit mit Entwicklung, Produktion und Management
- Möglichkeit, Veränderungsprozesse aktiv mitzugestalten

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossenes technisches Studium (z. B. Maschinenbau, Elektrotechnik, Materialwissenschaften, Optik oder vergleichbar)
- Mehrjährige Führungserfahrung sowie Erfahrung in der Steuerung von Teams und Projekten
- Fundierte technische Kenntnisse, idealerweise in den Bereichen Elektrotechnik, Optik oder verwandten Industrien
- Erfahrung im technischen Vertrieb
- Ausgeprägtes Verständnis für Prozesse und technische Zusammenhänge
- Sehr gute Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Strukturierte, selbstständige und teamorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit MS Office und idealerweise SAP

Was uns ausmacht:

Die **TeamLike Personallösungen GmbH** ist ein dynamischer und moderner Personaldienstleister mit den Schwerpunkten Produktion und Handwerk. Wir bieten professionelle und unkomplizierte Unterstützung bei der Suche nach geeignetem Fachpersonal und beraten bei allen Fragen rund um die Themen Personalvermittlung, Arbeitnehmerüberlassung und Personalentwicklung. Hierbei setzen wir auf unsere regionale Verbundenheit und unser umfangreiches Netzwerk in Niedersachsen. Unser erklärtes Ziel ist die Personaldienstleistung mit frischen Ansätzen von ihrem verstaubten Image zu befreien und durch weiteres Wachstum immer mehr MitarbeiterInnen und Kunden von unseren Ideen zu begeistern.

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann bewirb Dich direkt!

Sind noch Fragen offen geblieben?

[☎☎Telefon](#)

[✉✉E-Mail](#)

[💬💬WhatsApp](#)

Wir freuen uns!

TeamLike Personallösungen GmbH

Viktoria Höhne

Bahnhofsallee 3-4

31134 Hildesheim

#TLP2026

[Impressum](#)